

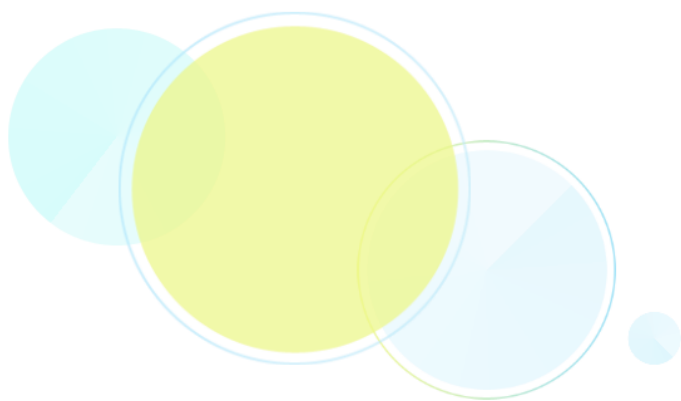
Битрикс24[®]

Объединяет компанию

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА
partners.bitrix24.ru

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА «БИТРИКС24»

1. Общие условия партнерской программы «Битрикс24»
2. Как стать партнером Битрикс24
3. Для кого эта партнерская программа
4. Уровни партнера
5. Баллы
6. Таблица начисления баллов
7. Вознаграждение: начисление бонусов
8. Вознаграждение: конвертация бонусов
9. Оформление документов
10. Порядок выплат
11. Условия использования рекламных материалов
12. Рекомендации



ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА «БИТРИКС24»

Участники программы могут привлекать клиентов «Битрикс24» и получать фиксированную выплату за привлечение активной компании и процент с продаж, когда клиент перейдет на коммерческий тариф или приобретет дополнительных пользователей.

Битрикс24 - это полный комплект инструментов, необходимых для организации работы любой компании. «Битрикс24» легко принимается клиентами. Сервис работает в «облаке»: его не нужно внедрять, не требуются сложные предпродажные консультации. Работа с сервисом начинается сразу после регистрации.

Рекомендуйте «Битрикс24» клиентам и зарабатывайте на этом.

Если вы бизнес-тренер, коуч, представляете бизнес-школу, консалтинговое агенство, веб-студию или другую компанию, предложите своим клиентам новый полезный сервис и получите вознаграждение, даже если клиент купит «Битрикс24» у нас напрямую.

Быстрый старт

Отправьте нам заявку на партнерство. Сразу после этого вы получите доступ в свой личный кабинет: ссылку с вашим персональным кодом, по которой вы сможете привлекать клиентов. Разместите эту ссылку на своем сайте, в соцсетях, подготовьте отдельные лендинги - вариантов много.



Зарегистрируйтесь



Разместите ссылку
на «Битрикс24»



Подпишите
договор



Получите
деньги

Вознаграждение от 20% до 50%

Когда клиент, которого вы привлекли (а это зафиксировано, если клиент перешел по вашей ссылке), покупает у нас «Битрикс24», вы получаете вознаграждение от 20% до 50% от того, сколько заплатил клиент. **Размер вознаграждения зависит от уровня партнера и начисляется с 1 уровня и выше. На старте у нового партнера нулевой уровень. Для 1 уровня достаточно привлечь 15 активных клиентов.**

ПРОГРАММА ДЕЙСТВУЕТ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.

Участниками программы могут стать:

- юридические лица;
- индивидуальные предприниматели.

Партнерская программа действует для облачной версии сервиса «Битрикс24».

КАК СТАТЬ ПАРТНЕРОМ БИТРИКС24

Чтобы стать партнером «Битрикс24», необходимо:

1. Подать заявку на партнерство

Сразу после подачи заявки на сайте партнер получает доступ в свой личный кабинет. Проверка и подтверждение заявки от компании «1С-Битрикс» не требуется.

Заполнив заявку, вы сразу регистрируетесь на нашем сайте (если до этого еще не были там зарегистрированы). Регистрация на сайте необходима для получения логина и пароля, которые будут использоваться в дальнейшем для доступа в личный кабинет партнера.

2. Рекомендовать «Битрикс24» (разместить ссылку на bitrix24.ru)

Сразу после регистрации партнеру автоматически присваивается уникальный код и выдается реферальная ссылка на сайт «Битрикс24» (с этим кодом). Эту ссылку партнер может размещать на своем сайте (вместе с описанием «Битрикс24»), делиться ей в соцсетях, указывать в объявлениях в контекстной рекламе, отправлять напрямую своим клиентам.

Пользователи, которые перейдут по этой реферальной ссылке на сайт bitrix24.ru и зарегистрируют свой «Битрикс24», будут добавлены в список клиентов этого партнера.

С этого момента партнеру начисляются бонусы за привлеченных активных клиентов и бонусы с оплат его клиентов. Эти бонусы могут быть конвертированы в рубли после подписания договора.

3. Подписать договор для получения выплаты вознаграждения

Чтобы получить вознаграждение с оплаты вашего клиента, если он заплатил напрямую нам, необходимо подписать договор с компанией «1С-Битрикс».

Договор можно подписать двумя способами:

- **стандартно** на бумаге, обмениваясь оригиналами всех документов, включая закрывающие документы по всем выплатам, по почте (здесь действует одно исключение: компании-плательщики НДС должны присылать закрывающие документы только через ЭДО);
- **электронно** через системы ЭДО Такском, Диадок или СБИС.

Перед подписанием договора нам понадобится проверить вашу компанию (юридически, как контрагента). Проверка каждого контрагента выполняется в соответствии с рекомендациями проверяющих органов РФ.

ДЛЯ КОГО ЭТА ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА

Партнерская программа выгодна компаниям, которые консультируют клиентов по вопросам управления бизнесом, формированию отделов продаж, управлению персоналом, проводят бизнес-обучение, предлагают различные рекламные услуги, создают сайты... Это далеко не полный список, мы перечислили только основные направления работы.

Кто может стать партнером Битрикс24:

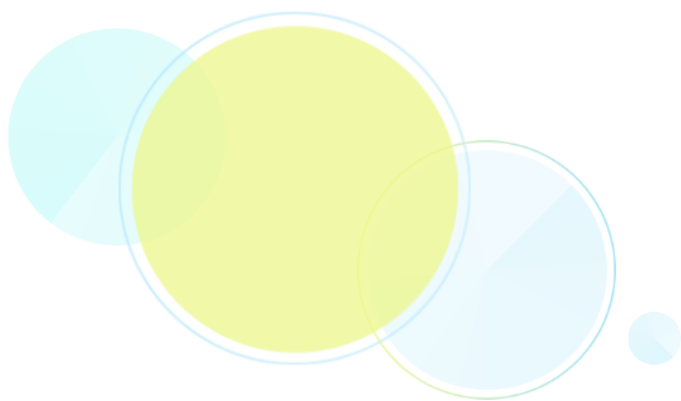
- Бизнес-тренеры и коучи
- Бизнес-школы
- Консалтинговые агентства
- Рекламные агентства
- Веб-студии и интеграторы
- 1С:Франчайзи
- и другие компании

ПРОГРАММА ДЕЙСТВУЕТ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.

УЧАСТНИКАМИ ПРОГРАММЫ МОГУТ СТАТЬ:

- ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА;
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ.

ПРОГРАММА ДЕЙСТВУЕТ ДЛЯ ОБЛАЧНОЙ ВЕРСИИ «БИТРИКС24».



УРОВНИ ПАРТНЕРА

От уровня напрямую зависит размер вознаграждения, которое партнер получает, если клиент оплачивает «Битрикс24» нам напрямую. Чем больше вы привлекаете новых активных клиентов, чем больше из них переходят на коммерческие тарифы, тем выше ваш уровень.

В самом начале (после заявки на партнерство) у партнера нулевой уровень. Дальше в процессе работы партнер получает баллы. Баллы начисляются за привлечение активной компании и с первой оплаты вашим клиентом коммерческого тарифа, 12 дополнительных пользователей или места в облаке. В зависимости от количества накопленных баллов ваш уровень «растет».

Уровень	Баллы	Вознаграждение с первой оплаты клиента	Вознаграждение с продления клиента
0 уровень	0+	0%	0%
1 уровень	15+	20%	20%
2 уровень	60+	35%	20%
3 уровень	120+	50%	20%

Перевод на новый уровень, если набрано нужное количество баллов, выполняется автоматически в течение 30 минут.

Раз в 3 месяца (для каждого партнера своя дата, считается с момента регистрации в партнерской программе) выполняется проверка уровня. Если набранных активных баллов не хватает, партнер переводится на соответствующий уровень ниже (и размер вознаграждения снижается).

Если активных баллов оказывается меньше 15, партнер переводится на 0 уровень, теряет скидку, вознаграждение с оплат клиентов не начисляется, но начисляются баллы, таким образом партнер может вернуться на 1 уровень и выше.

0 уровень присваивается партнеру сразу после заполнения заявки на партнерство. На этом уровне вознаграждение с покупок клиентов не начисляется.

1 уровень присваивается партнеру после набора 15 баллов и более. На 1 уровне партнер получает вознаграждение в размере 20% с первой и последующих покупок этого клиента в течение 3 лет с момента регистрации клиента в сервисе «Битрикс24».

2 уровень присваивается партнеру после набора 60 баллов и более. На 2 уровне партнер получает вознаграждение в размере 35% с первой покупки каждого клиента и 20% с последующих покупок этого клиента в течение 3 лет с момента регистрации клиента в сервисе «Битрикс24».

3 уровень присваивается партнеру после набора 120 баллов и более. На 3 уровне партнер получает вознаграждение в размере 50% с первой покупки каждого клиента и 20% с последующих покупок этого клиента в течение 3 лет с момента регистрации клиента в сервисе «Битрикс24».

БАЛЛЫ

Баллы определяют ваш уровень партнера, а от уровня зависит размер вознаграждения с платежа привлеченного вами клиента. Если ваш клиент становится активным, впервые оплачивает коммерческий тариф «Битрикс24», дополнительных 12 пользователей, место в облаке, вам начисляются баллы. Чем больше у вас активных баллов (т.е. чем больше новых клиентов, которые что-то покупают, вы привлекаете), тем выше уровень и выше размер вознаграждения.

- Баллы начисляются за активных клиентов.
- Привлеченные вами клиенты могут работать на бесплатном тарифе «Битрикс24», а могут перейти на один из коммерческих тарифов. Баллы начисляются с первой покупки привлеченного вами клиента (баллы не начисляются за продление тарифа, продление активности дополнительных пользователей или продление доступности места в облаке).
- Баллы активны в течение 3 месяцев с момента получения. Спустя 3 месяца, баллы «сгорают», поэтому важно привлекать новых клиентов, чтобы набирать новые баллы.
- Каждые 3 месяца с момента подтверждения заявки уровень необходимо подтверждать, набирая новые баллы. Баллы копятся постоянно (пересчет осуществляется автоматически каждые 30 минут).
- Перевод на новый уровень, если набрано нужное количество баллов, выполняется автоматически в течение 30 минут.

За что начисляются баллы

- Активный клиент - компания, зарегистрированная в «Битрикс24», в которой более 3 пользователей интранета и которая ведет активную деятельность в «Битрикс24» в течение месяца, не считая дня регистрации.
- Коммерческий тариф - таких в «Битрикс24» два: «Команда» и «Компания». Клиент может выбрать любой и, если он начал с «Команды», в будущем перейти на «Компанию». Тариф можно приобрести на 3, 6 или 12 месяцев. Сравнить тарифы
- 12 дополнительных пользователей - клиент может работать с бесплатным тарифом «Битрикс24», но в нем есть ограничение - только 12 пользователей, если этого мало, клиент приобретает дополнительно еще 12. Дополнительные пользователи, как и тарифы, оплачиваются на период (на 3, 6 или 12 месяцев), который в дальнейшем нужно продлевать.
- Место в облаке - если клиенту в бесплатном тарифе не хватает выделенных 5Гб в облаке, он может приобрести место дополнительно. Место в облаке оплачивается на период (на 3, 6 или 12 месяцев). Обратите внимание, что за место в облаке баллы начисляются, а вознаграждение - нет.

ТАБЛИЦА НАЧИСЛЕНИЯ БАЛЛОВ

За что:	Баллы:
Тариф «Команда»	
на 3 месяца	15
на 6 месяцев	30
на 12 месяцев	60
Тариф «Компания»	
на 3 месяца	30
на 6 месяцев	60
на 12 месяцев	120
12 дополнительных пользователей	
на 3 месяца	3
на 6 месяцев	6
на 12 месяцев	12
100 Гб места в облаке	
на 3 месяца	3
на 6 месяцев	6
на 12 месяцев	12
250 Гб места в облаке	
на 3 месяца	7
на 6 месяцев	13
на 12 месяцев	24
1 Тб места в облаке	
на 3 месяца	15
на 6 месяцев	27
на 12 месяцев	48
За активную компанию	1

ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ: НАЧИСЛЕНИЕ БОНУСОВ

Сразу подачи заявки на партнерство вы можете привлекать клиентов в «Битрикс24» по своей реферальной ссылке или по промокоду. Список клиентов, которых вы привлечете, вы увидите в своем личном кабинете. Когда ваш клиент перейдет на коммерческий тариф или приобретет дополнительных пользователей для своего «Битрикс24», вам начислятся бонусы.

Как начисляются бонусы

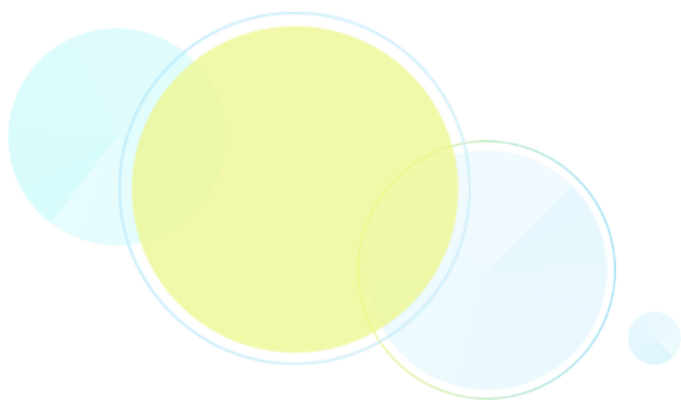
100 бонусов за каждого нового активного клиента, который регистрируется по вашей ссылке или промокоду (разовое начисление).

Активный клиент - компания, зарегистрированная в «Битрикс24», в которой более 3 пользователей интранета и которая ведет активную деятельность в «Битрикс24» в течение месяца, не считая дня регистрации.

20%, 35% или 50% с первой покупки клиента в зависимости от вашего уровня партнера (разовое начисление)

20% с последующих покупок клиента, когда клиент продлевает тариф или активность 12 дополнительных пользователей, в течение 3 лет, начиная с момента регистрации клиента в «Битрикс24»

Рекомендация: в самом начале, когда вы только зарегистрировались и отправили нам заявку на партнерство, у вас 0 уровень, вы получаете бонусы за привлечение активных клиентов, но у вас 0% вознаграждения (баллы при этом вы получаете и за активных, и за платежи клиентов). Поэтому выгодно как можно быстрее перейти на 1 уровень, набрав 15 баллов (для этого нужно привлечь 15 активных компаний), тогда размер вашего вознаграждения будет уже 20%.



ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ: КОНВЕРТАЦИЯ БОНУСОВ

Все накопленные вами бонусы остаются у вас, они не сгорают. Бонусы можно конвертировать в рубли (по курсу 1:1 - сколько вы накопили бонусов, столько рублей вы сможете получить). Конвертация возможна **после того, как мы с вами подпишем договор.**

Для этого вам нужно:

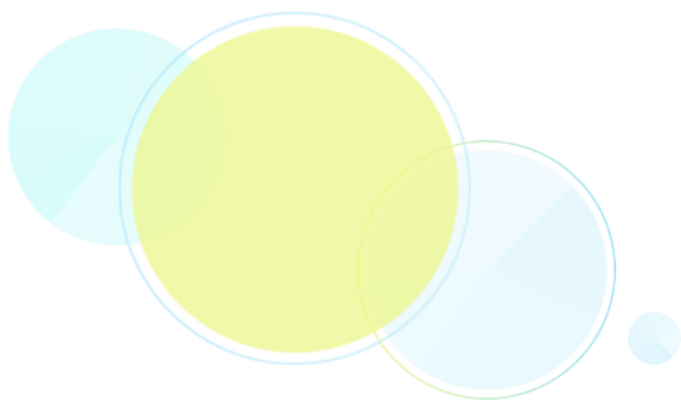
- полностью заполнить вашу карточку партнера (указать юридическое название, все реквизиты, контактные данные)
- предоставить нам копии документов для проверки вашей компании как контрагента (обычно, все эти документы в компании уже есть: свидетельство о регистрации, выписка и гос.реестра и другие)
- отправить нам заявление на присоединение к договору (в бумажном виде почтой или через системы электронного документооборота)

Обратите, пожалуйста, внимание! Бонусы начисляются только с покупки коммерческих тарифов и 12 дополнительных пользователей. Со всех остальных платежей, которые клиент может сделать в «Битрикс24», ни бонусы, ни вознаграждение не начисляется.

Компания «1С-Битрикс» не несет никаких обязанностей по денежной выплате бонусов как и предоставление каких-либо иных возмещений в счет бонусов, которые не были конвертированы в рубли в течение срока действия договора.

Бонусы не являются денежными средствами, не могут быть использованы в счет оплаты (полной либо частичной), не могут обмениваться, передаваться или быть объектом продажи.

Право на вознаграждение возникает только после конвертации бонусов и предоставления документов (актов).



ОФОРМЛЕНИЕ ДОКУМЕНТОВ

Для оформления договора и получения вознаграждения вам необходимо обладать статусом юридического лица или индивидуального предпринимателя, зарегистрированных по законодательству Российской Федерации.

Перед подписанием договора нам потребуется проверить вашу компанию. Проверка каждого контрагента выполняется по рекомендации проверяющих органов РФ. Это не займет много времени: все нужные нам документы в компаниях обычно есть, а предварительную проверку вы сможете выполнить сами на сайтах контролирующих органов.

Договор заключается с ООО «1С-Битрикс» через присоединение (вам нужно прислать нам заявление на присоединение к договору, это заявление можно распечатать в личном кабинете).

Отправить нам заявление и в дальнейшем обмениваться с нами закрывающими документами можно двумя способами:

Стандартно на бумаге

Обмен оригиналами всех документов, включая закрывающие документы по всем выплатам, выполняется обычным способом - по почте.

1. Заявка на присоединение к договору

В Личном кабинете вам нужно заполнить карточку партнера (указать реквизиты и контактную информацию). После этого - подписать заявку на присоединение к договору (все поля заявки автоматически заполнятся из вашей карточки). **Заявку нужно распечатать в одном экземпляре и отправить нам почтой заказным письмом с уведомлением или курьером по адресу 236001, г. Калининград, Московский пр-кт, д. 261.**

2. Статус договора

После того как мы примем заявку (в подтверждение вы получите уведомление по email) вы увидите в личном кабинете, что статус договора изменился на «Подписан».

3. Закрывающие документы для получения вознаграждения

После того как статус договора становится «Подписан», вы сможете отправить нам акты (и счет-фактуры, если вы плательщик НДС) для получения вашего вознаграждения. Файлы закрывающих документов можно скачать в личном кабинете.

Здесь действует одно исключение: компании-плательщики НДС должны присылать закрывающие документы только через ЭДО, но заявку на присоединение к договору можно отправить обычным способом (на бумаге, почтой).

Электронно

Обмен документами выполняется через системы ЭДО Такском, Диадок или СБИС. Для этого вам понадобится получить электронную цифровую подпись (для вашей компании, если у вас ее еще нет. И подключиться к одной из перечисленных систем электронного документооборота. По ЭДО мы будем обмениваться с вами всеми документами, начиная от заявки на присоединение к договору до получения актов.

ПОРЯДОК ВЫПЛАТ

Вознаграждение выплачивается только после подписания договора.

Конвертировать бонусы в рубли можно от 5000

Если сумма накопленных бонусов меньше 5000, конвертация не выполняется. Бонусы продолжают накапливаться, они не пропадут и не сгорят (никаких ограничений по времени накопления или активности бонусов нет).

Если сумма накопленных бонусов больше или равна 5000, запросить конвертацию можно в любой момент.

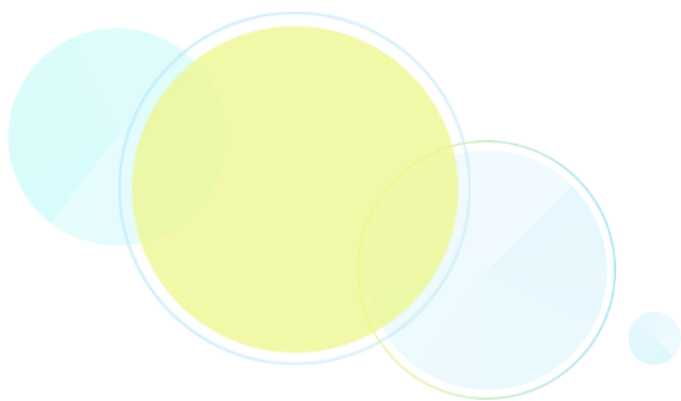
Для выплаты нужно прислать закрывающие документы

Вы присылаете нам акт (и счет-фактуру, если вы являетесь плательщиком НДС), по которому мы выплачиваем ваше вознаграждение: % от суммы, которую заплатили ваши клиенты, и начисления за привлечение активных компаний (ваши накопленные бонусы конвертируются в рубли 1:1).

В акте и счет-фактуре укажите сумму вашего вознаграждения. Сумму вознаграждения вы увидите в личном кабинете. В течение 1 рабочего дня с даты получения акта и счет-фактуры мы его подпишем или отклоним в случае наличия возражений.

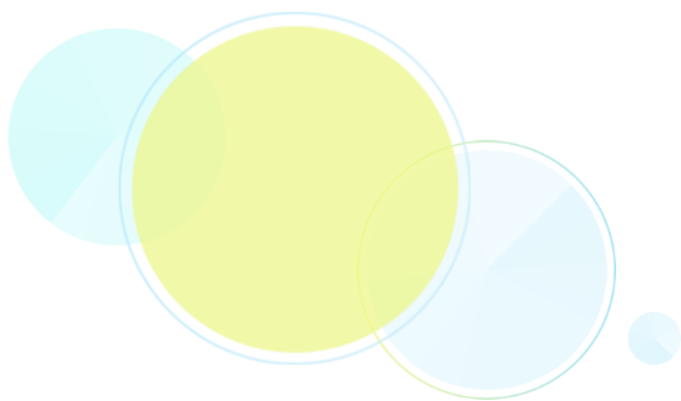
3. Вознаграждение мы перечислим на ваш расчетный счет в течение 10 рабочих дней с даты подписания акта.

Вознаграждение перечисляется только после получения акта и его проверки.



УСЛОВИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ

- Использовать фирменное наименование, а также торговые знаки «1С-Битрикс», «Битрикс24», «Битрикс» можно исключительно для целей исполнения условий Программы включая, но не ограничиваясь, привлечением внимания потенциальных клиентов.
- Партнер может использовать фирменное наименование и торговые знаки «1С-Битрикс» в рекламных материалах, созданных исключительно от своего имени.
- Партнер обязан не допускать действий и способов, не соответствующих законодательству и/или условиям Партнерской программы «Битрикс24», иных недобросовестных действий, а также действий, которые могут вводить в заблуждение потребителей, нанести вред репутации или деятельности компании «1С-Битрикс», ее партнерам или третьим лицам.
- **Не допускается использовать в названиях доменов товарные знаки и наименования «1С-Битрикс», «Битрикс», «Битрикс24» (в любых написаниях).**
- Если у партнера возникают сомнения, соответствует ли его реклама перечисленным правилам, необходимо предварительно согласовать публикуемую информацию с «1С-Битрикс».
- Использование в иных целях обозначений «Битрикс24», «Битрикс», «1С-Битрикс», а также образованных на их основе слов и/или словосочетаний, модификация знаков и логотипов компании осуществляется исключительно с письменного согласия компании «1С-Битрикс».



РЕКОМЕНДАЦИИ

- Разместить на своем сайте информацию о Битрикс24 и ссылку на регистрацию (вашу ссылку с реферером партнера можно получить в Личном кабинете).
- Включить Битрикс24 в программу своих семинаров и вебинаров (и предлагать клиентам промокод, по которому можно будет "закрепить" клиента за собой).
- В личном кабинете вы сами придумываете промокод и выбираете бонус для клиента к нему. Срок действия купонов выбираете вы сами.
- Подготовить лендинги про Битрикс24, разместить свои реферальные ссылки на регистрацию в Битрикс24.
- Мы предлагаем вам проводить семинары по Битрикс24 в вашем городе. И всячески в этом поможем. Сейчас действуют две программы: Семинары по Битрикс24 в вашем городе и Федеральный семинар
- Добавить информацию о Битрикс24 во все свои материалы (листовки, буклеты, визитки и пр.) - можно с промокодом.
- Промокоды также можно предлагать на всех выставках, личных встречах, отдельных семинарах, вебинарах по Битрикс24.
- Список рекомендаций будет расширяться :)

1С-БИТРИКС **Партнерам Битрикс24** Наталья Гришина Выйти Поиск

Партнерская программа Рекомендации Личный кабинет

Ваш код **525318** Уровень: 0 Баллов: 0 Скидка и вознаграждение: 0% Клиентов: 0 Начислено: 0 бонусов [Полная статистика](#)

Личный кабинет Главная

Список клиентов Статистика Промокоды Добавить клиента Активировать купон

Кабинет партнера

Статистика Карточка партнера Договор

Ваш код (реферер): 525318

Ваша ссылка на Битрикс24:
<https://www.bitrix24.ru/?p=525318>
<https://www.bitrix24.ru/create.php?p=525318> **ссылка на сайт**
прямая ссылка на регистрацию

Уровень: 0
 Баллы: 0
 Скидка и вознаграждение: 0%
 Клиентов: 0
 Начислено: 0 бонусов

Статус: заявка на партнерство
 Договор: не подписан
 Сертификаты: нет
 Карточка партнера: частично заполнена

1С-Битрикс В

Подписан С. Воробьев и еще 33 Ваших друга

сегодня в 13:10
 Лендинг (от англ. landing page – «посадочная страница») – отличный инструмент быстрого увеличения клиентской базы, при правильном использовании может творить чудеса

НАЧНИТЕ ПРЯМО СЕЙЧАС!

partners.bitrix24.ru

Есть вопросы? Мы на связи!

partners24@1c-bitrix.ru

8 800 250 18 60

С уважением и признательностью,
команда Битрикс24 😊